

# 株式会社ジャノメ 会社説明会

証券コード 6445

**JANOME**

2025年9月27日(土)  
日経・東証IRフェア2025

## 目次

1. ジャノメについて
2. 事業紹介
3. ジャノメの現状と今後

## 目次

1. ジャノメについて
2. 事業紹介
3. ジャノメの現状と今後

会社名	株式会社ジャノメ
代表者	代表取締役社長 齋藤 真
創業	1921年10月
設立	1950年6月
本社住所	東京都八王子市狭間町1463番地
資本金*	113億7,300万円
子会社*	国内 4社 海外 21社
連結 売上高	36,340百万円(25年3月期) 40,000百万円(26年3月期計画値)
連結 営業利益	2,224百万円(25年3月期) 2,500百万円(26年3月期計画値)
従業員数*	2,388名(連結) 416名(個別)



## 企業理念

「ジャノメは世界の人々の豊かで創造的な  
生活の向上を目指す。  
ジャノメは常に価値ある商品と  
サービスの提供を通じて  
社会・文化の向上に貢献する。」



## 生活を豊かにするミシンの使用例 (家庭用機器事業)

リメイクでサステナブルな生活



このコにぴったりなお洋服



レザークラフトにも



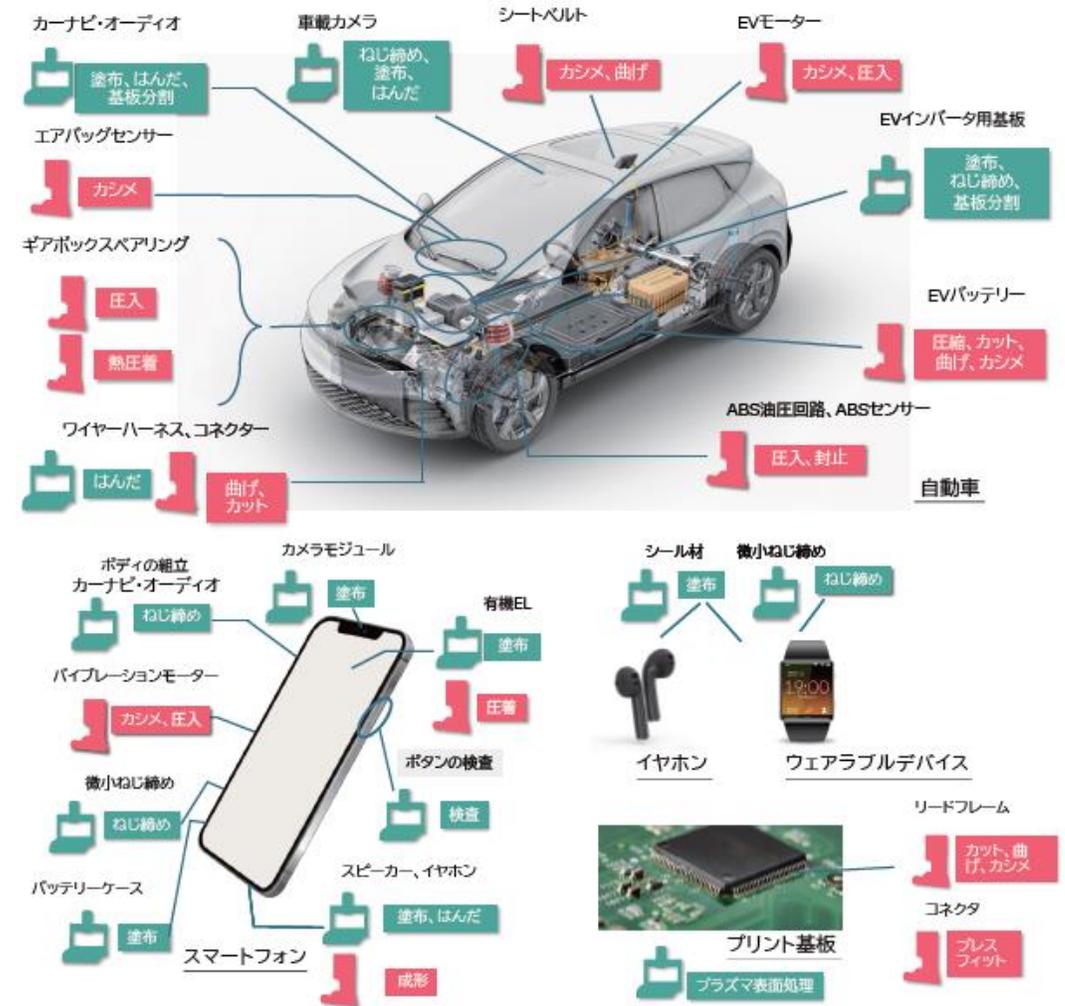
あのコになりたい!

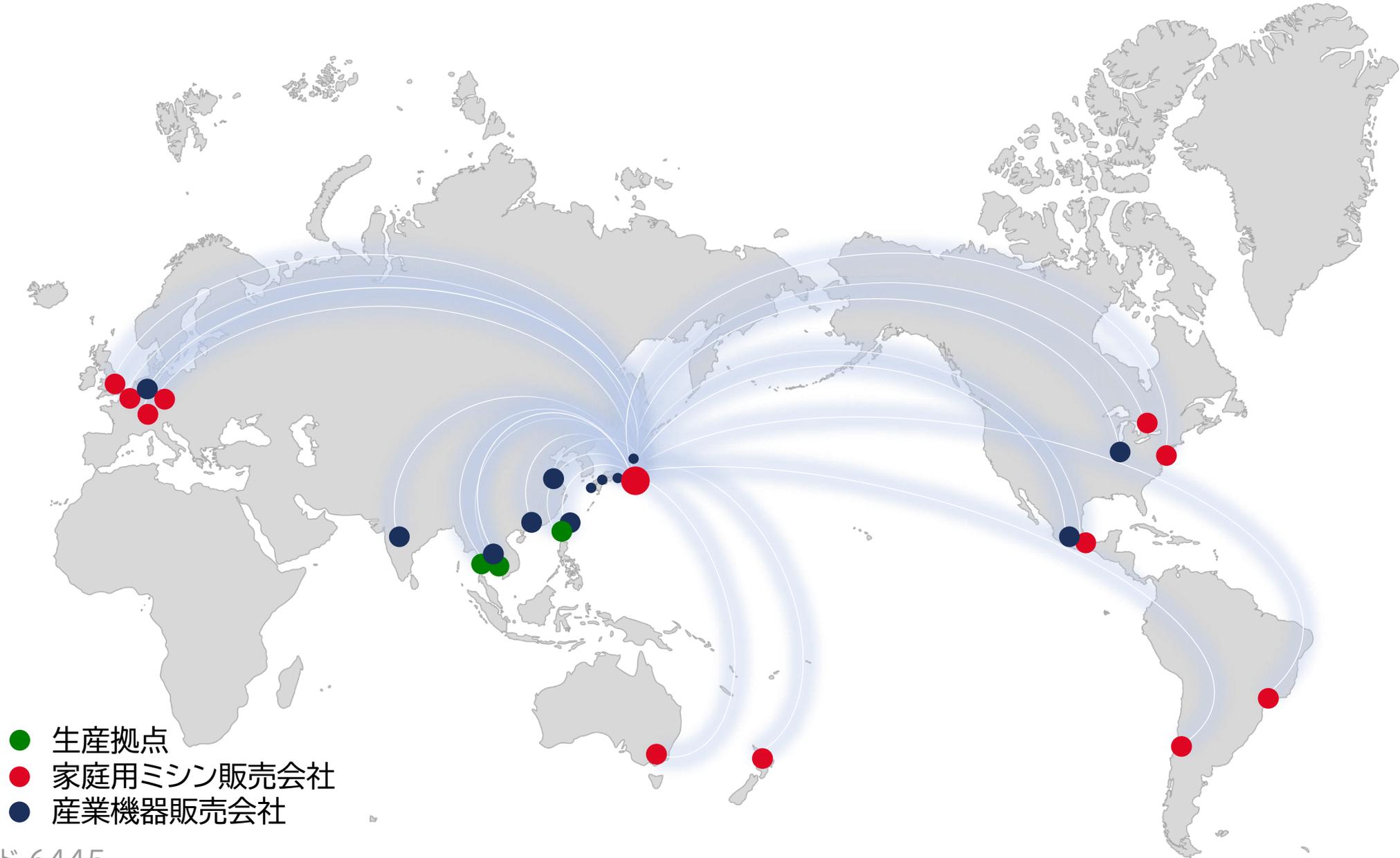


おそろいコーデ



## 生産現場を支えるロボット・プレスの使用例 (産業機器事業)







## ＼家庭用機器事業／

日常生活で使うものや、  
芸術作品を

” つくる “  
(作る・創る)

## ＼産業機器事業／

生産現場や研究機関で、  
様々なものを

” つくる “  
(造る・創る)

## ＼IT関連事業／

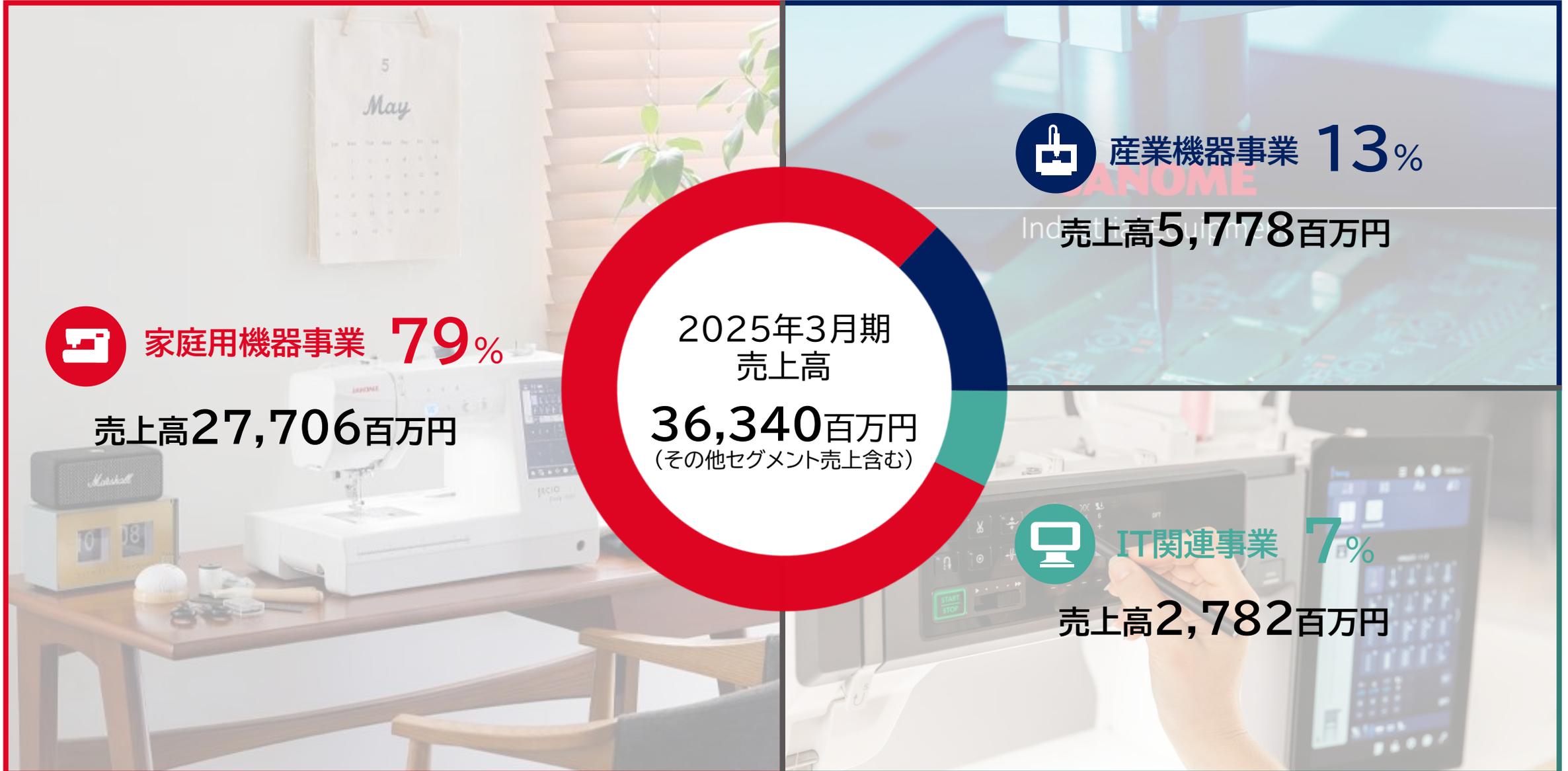
アプリ・システムで  
ラクになる仕組みを

” つくる “  
(作る)

# つくる喜びを伝える会社

## 目次

1. ジャノメについて
- 2. 事業紹介**
3. ジャノメの現状と今後





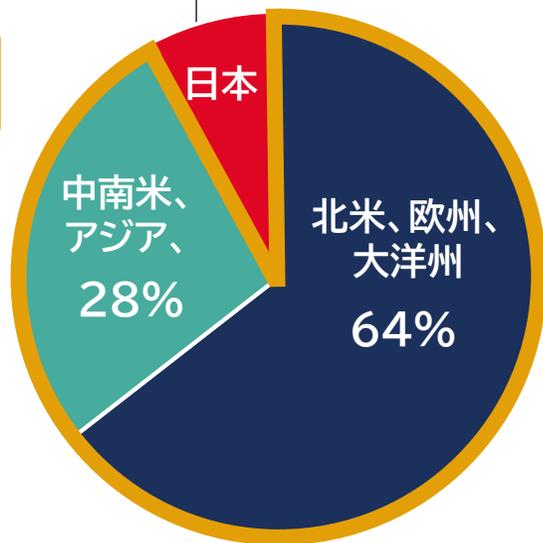
刺しゅうマシン



軽合金マシン  
(インドUSHA社モデル)

8%

海外販売台数  
9割以上



地域別販売台数比率

\*25/3期

### 強み

- ▶ 世界100以上の国や地域で販売
- ▶ 世界の拠点ごとにエリアマーケティング
- ▶ 学校向けマシンのトップメーカー
- ▶ マシンの楽しみや使い方をSNSで発信
- ▶ モノづくりの楽しさを提案、発信する  
当社運営のアンテナショップ「Bobinage」



コスプレイベント



アップサイクル



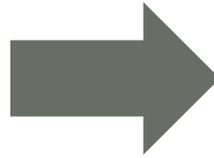
キルト作品

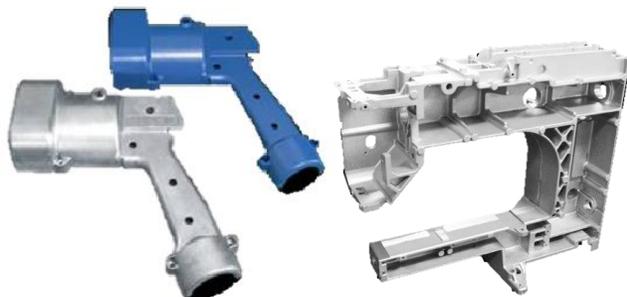
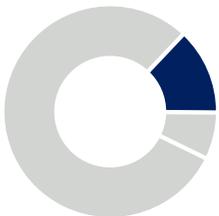


学校教育



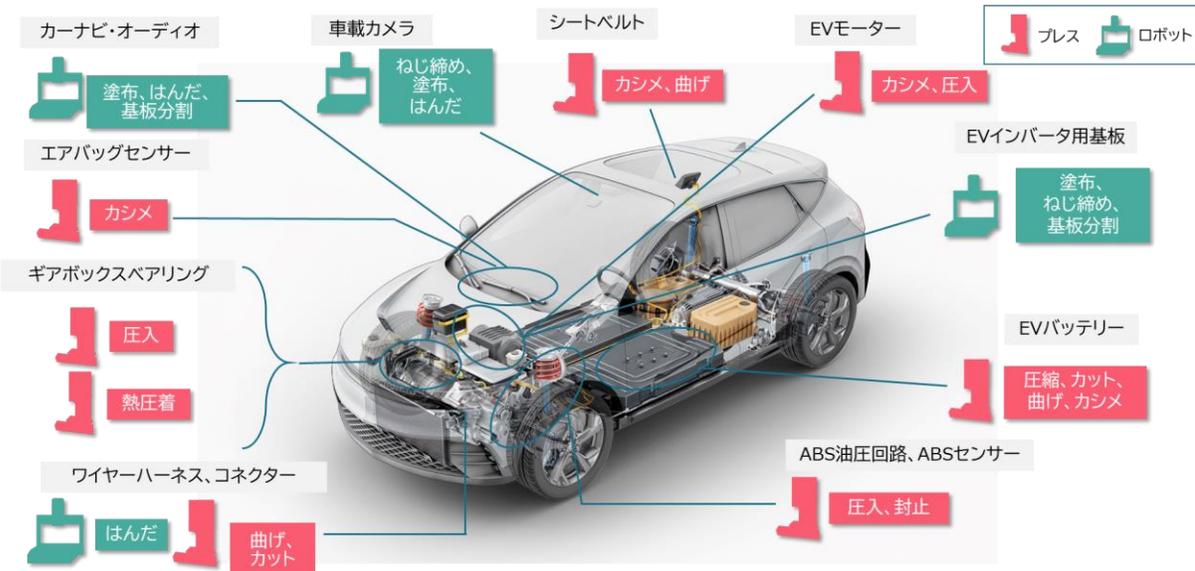
重点市場のインドでは現地財閥系企業USHAと長年に渡り業務提携。  
足踏み式ミシンから軽合金製電動ミシンへの置き換えを推進。





強み

- ▶ サーボプレスのパイオニア
- ▶ 環境負荷低減と労働環境の改善
- ▶ 家庭用ミシンの知見を活かした簡単操作
- ▶ 独自のプログラム環境で品質管理
- ▶ 専用ソフトで組立工程を効率化
- ▶ グローバルなサポート体制





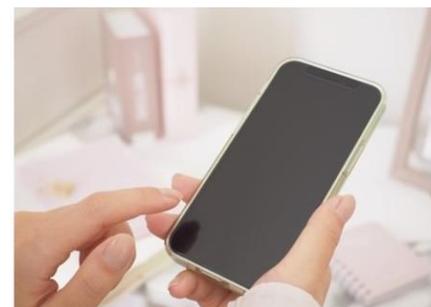
比較的小型な部品の組み立て工程にて使用されるケースが多数。  
EV等の自動車、電機・電子機器、医療機器等世界中の製造現場で使用されている。



自動車



医療機器



スマートフォン



家電



食品



化粧品



オートバイ



宇宙・航空機

## IT関連事業



## 強み

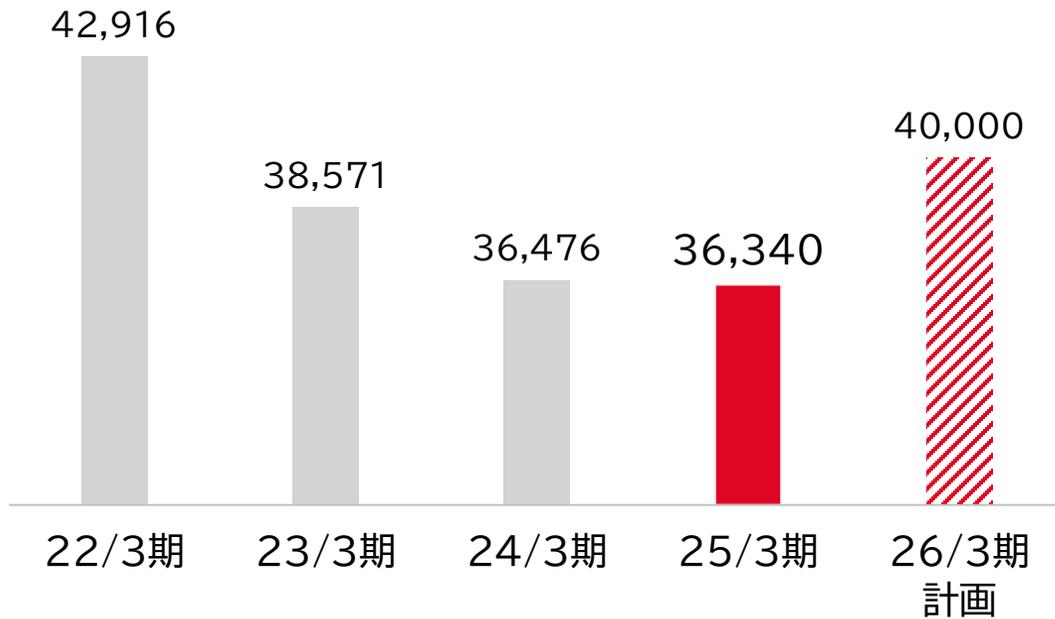
- ▶ ソフトウェア開発・情報処理サービス、システム運用管理の受託など
- ▶ システムの提案・開発・保守・運用・改善まで一貫したサービス
- ▶ DX化推進により需要が拡大
- ▶ ミシン開発及び、産業機器ロボット開発で培った組込系開発技術

## 目次

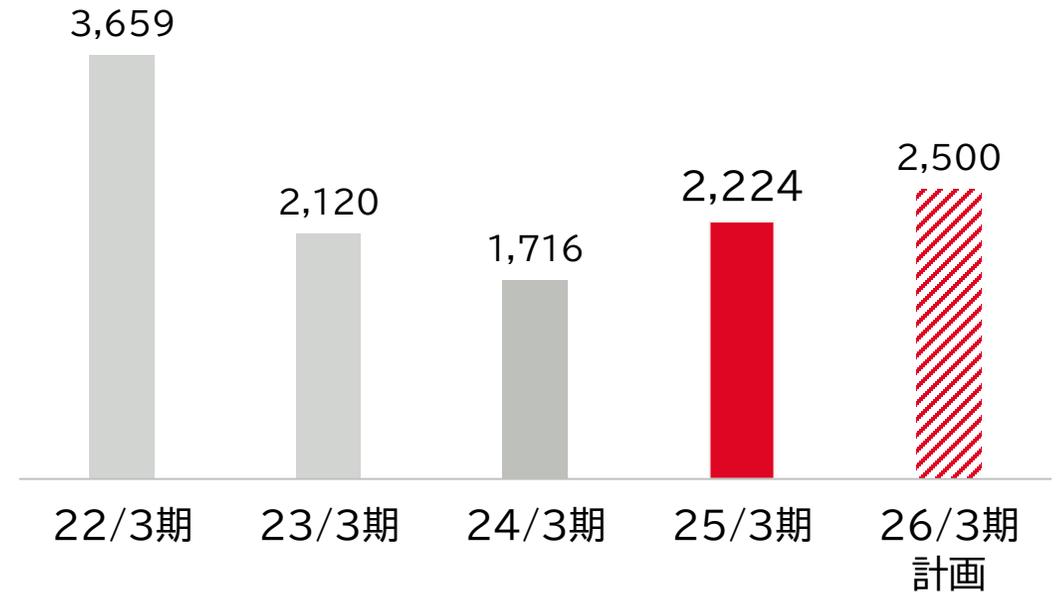
1. ジャノメについて
2. 事業紹介
3. ジャノメの現状と今後

単位:百万円

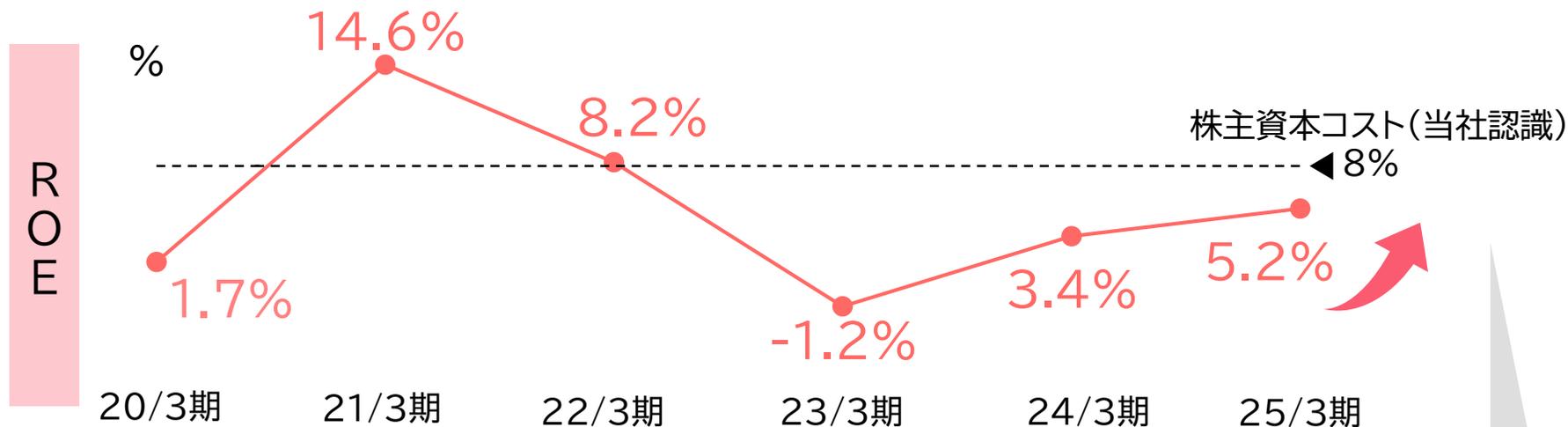
## 売上高



## 営業利益



## ROE8%以上、PBR1倍以上を目指し、各種施策を実行



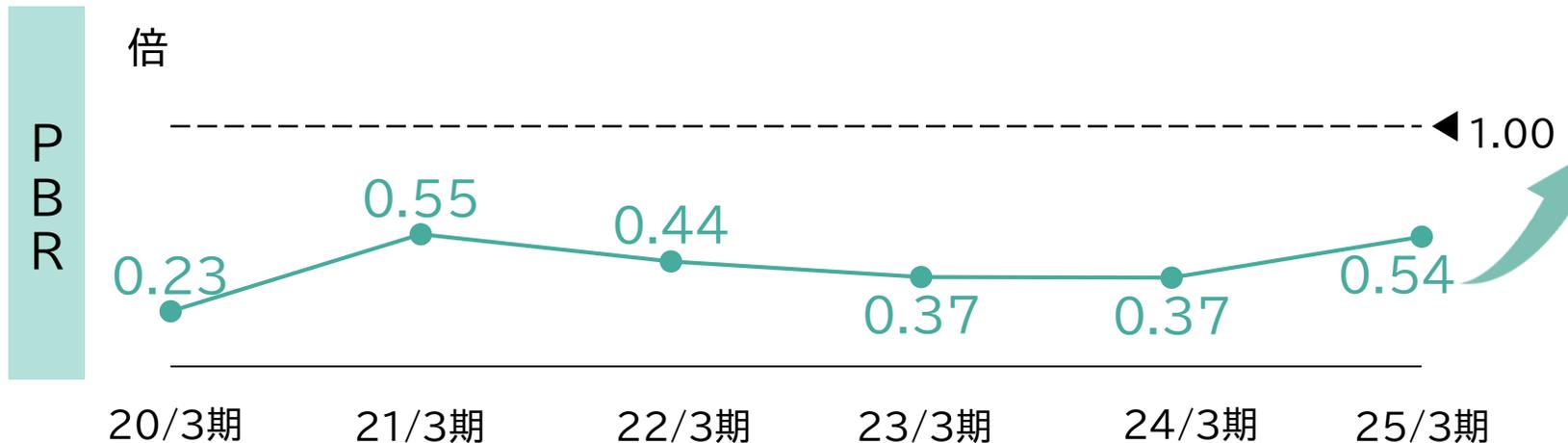
ROE8%以上、PBR1倍以上達成のため、以下を実施

### 【事業面】

- ✓ 各事業における成長戦略

### 【財務面】

- ✓ 株主還元強化
- ✓ 資本効率向上



# *Move!*

## *2027*

株式会社ジャノメ

2025年5月

これからの100年に向けた持続可能な成長  
SUSTAINABLE GROWTH for the NEXT 100 YEARS

## 企業理念

- 世界の人々の豊かで創造的な生活の向上を目指す
- 常に価値ある商品とサービスの提供を通じて社会・文化の向上に貢献する

Reborn  
2024

売上高:363億円  
営業利益率:6.1%  
ROE:5.2%

Move!  
2027

売上高:435億円  
営業利益率:9.2%  
ROE:8.1%

長期  
ビジョン

つくる喜びを  
伝える会社

## Move! 2027 ~これからの100年に向けた持続可能な成長~ の基本方針

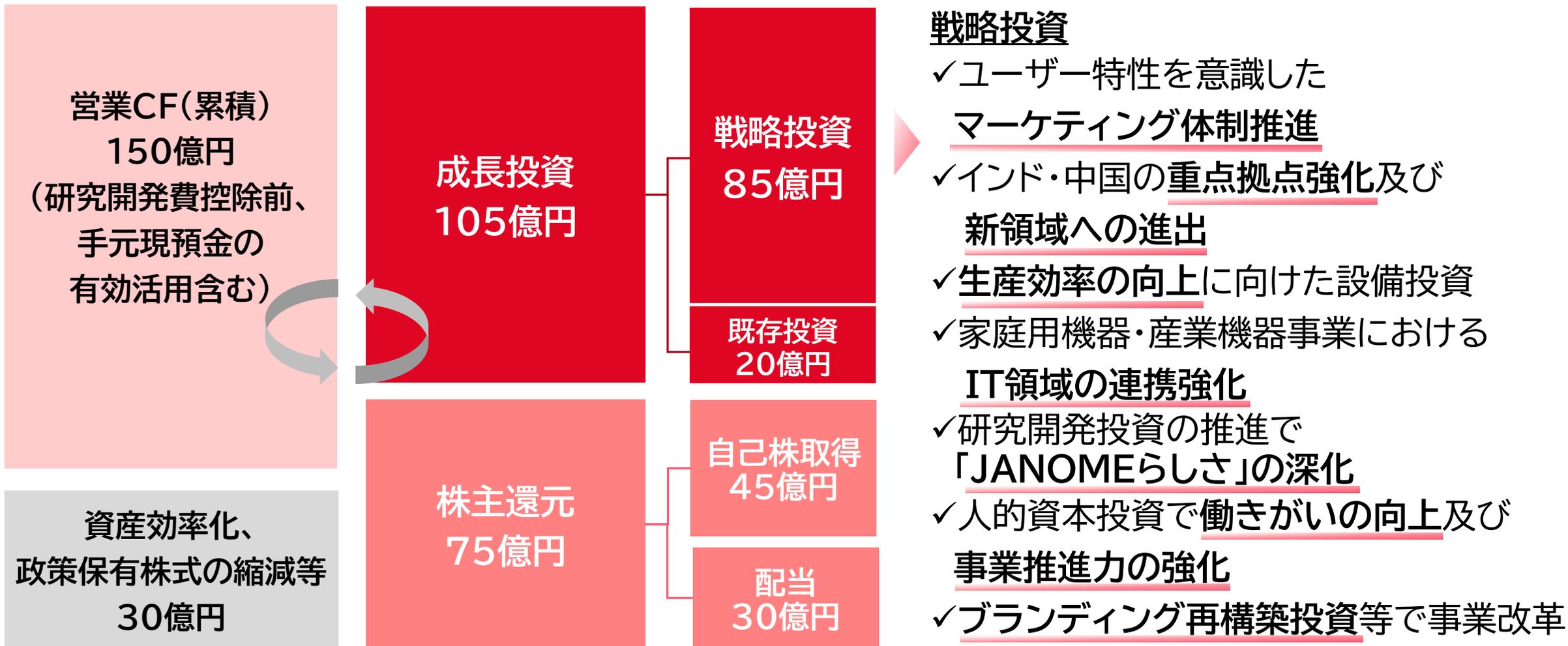
- ❏ 事業戦略/家庭用機器      ブランドアイデンティティの確立・強化/製品投入によるシェア拡大
- ❏ 事業戦略/産業機器      重要市場への注力/高付加価値製品の販売強化による売上・収益性の強化
- ❏ 事業戦略/IT      他事業の価値向上に向けた連携強化及び既存事業の収益性維持
- ❏ 人事戦略      人事戦略の遂行により、働きがいの向上と事業推進力の強化の好循環を構築
- ❏ 財務戦略      創出したキャッシュの戦略的アロケーションにより持続可能な成長を実現

	2025年3月期 実績	2028年3月期 計画
売上高	363億円	435億円
家庭用 機器事業	288億円	314億円
産業 機器事業	48億円	79億円
IT・その他事業	27億円	41億円
営業利益率	6.1%	9.2%
ROE	5.2%	8.1%

## 創出したキャッシュの戦略的アロケーションにより持続可能な成長を実現

キャッシュイン  
(26/3期 - 28/3期累計)

キャッシュアウト  
(26/3期-28/3期累計)

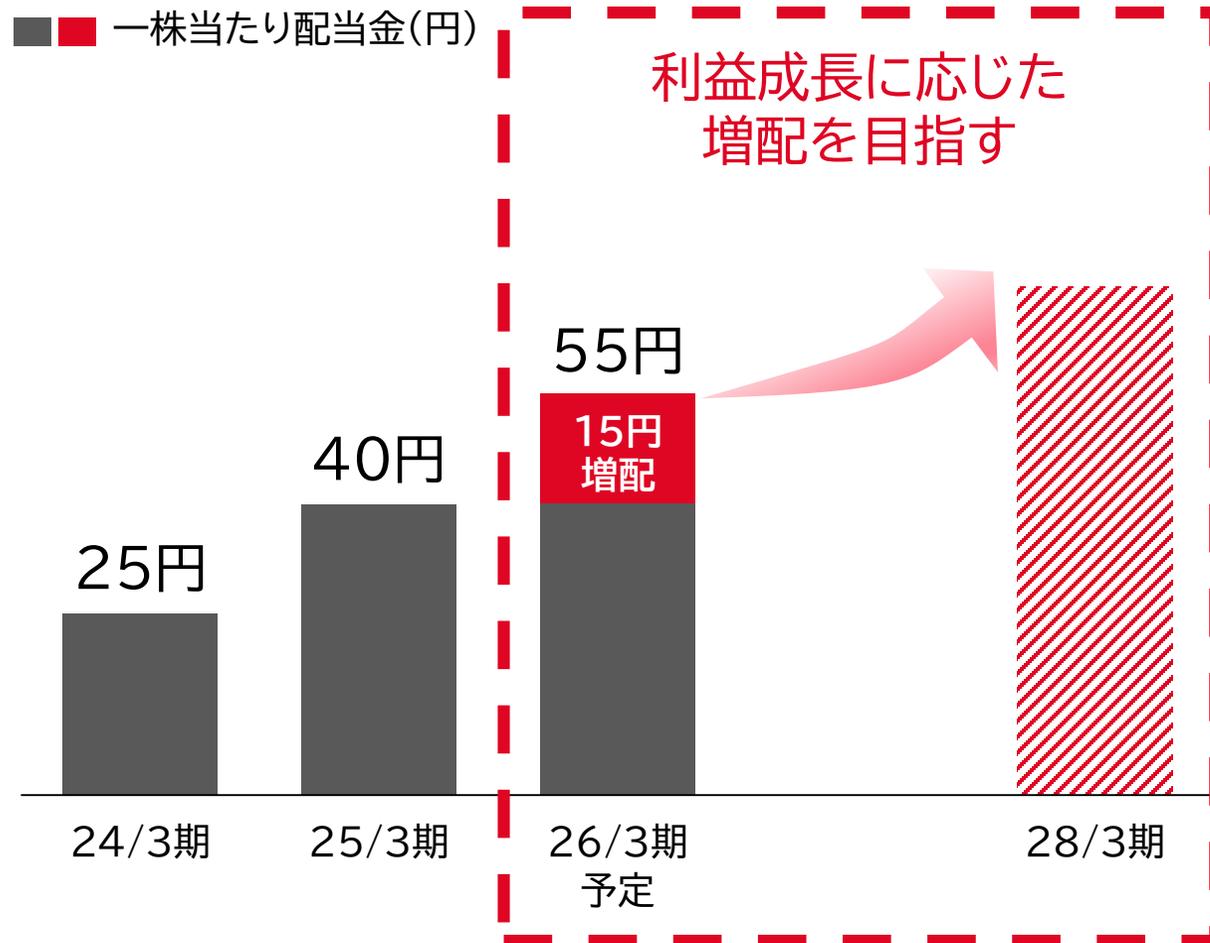


## 中長期的な利益成長に応じて株主還元を強化

Reborn 2024

Move! 2027

■ 一株当たり配当金(円)



利益成長に応じた  
増配を目指す

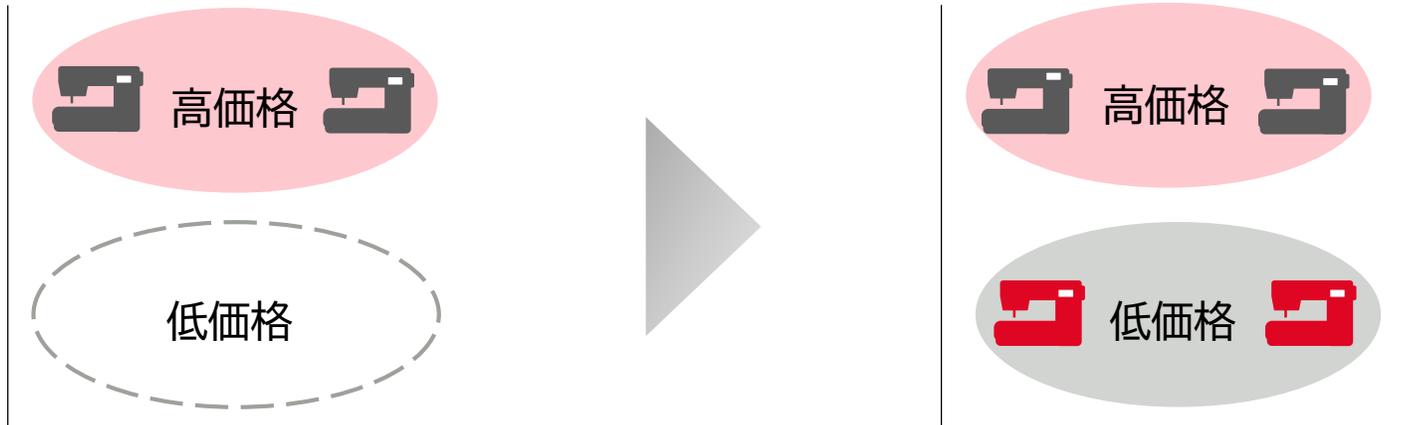
### 【配当方針】

- ✓ 充実した自己資本を確保し、健全な経営基盤を強化するとともに、資本効率の向上を追求することにより、株主利益の最大化を目指していく
- ✓ 長期間での安定した配当を実施し、中長期的な利益成長に応じた増配を目指す
- ✓ 累進配当を意識し、DOE3%以上かつ、連結配当性向40%以上を目安に配当を実施

### 【自己株式】

- ✓ 資本市場の動向を踏まえ、機動的な自己株式の取得を実施

## 家庭用機器事業基本方針: ブランドアイデンティティの確立・強化/製品投入によるシェア拡大



- **マーケティング強化**により  
刺しゅうミシンエントリーモデルの強化
- 従来は高機能・高価格帯中心のラインナップとなっていたが、  
ラインナップ見直しにより、ジャノメの**高い品質**は  
そのままに低価格帯の**エントリーモデルを拡充**
- ゴルフ用品やキャンプ用品を作品例として提示  
⇒ **新たな客層へのアプローチ**

産業機器事業基本方針: **重要市場への注力/高付加価値製品の販売強化による売上・収益性の強化**

重点地域の強化



- 子会社であるJIE-Indiaを増資
- チェンナイに**新拠点**設立予定  
広大な**インド市場全体をカバー**できる体制を目標

新領域への進出



- 当社初の30tクラス投入、**新たな領域へ挑戦**
- 油圧・空圧・メカプレスに比べ**コンパクト・静音・省エネ**で、作業環境と環境負荷に配慮
- 高精度な加圧制御・判定機能により多様な加工・データ活用に対応

- ▶ 家庭用ミシンシェア世界トップクラス、卓上ロボットシェア国内トップクラス
- ▶ 海外販売比率が高く、世界中に拠点があるグローバル企業
- ▶ 長期ビジョン「つくる喜びを伝える会社」実現に向けて中期経営計画を遂行中
- ▶ 財務面は自己資本比率が高く、安定している
- ▶ 株主還元を強化。26年3月期は配当予想額1株当たり55円

HP



株式会社ジャノメ

企画本部IR推進室

e-mail: [ir-plan@gm.janome.co.jp](mailto:ir-plan@gm.janome.co.jp)

HP : <https://www.janome.co.jp/>

# JANOME

本資料で記述されている計画・予測等は、当社が現時点で入手可能な情報から得られた判断に基づいておりますが、潜在的なリスクや不確実性を含んでおります。

そのため、今後、市場や為替レートの変動などを含む様々な要因により、実際の業績は記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おきください。